



(Junior) Sales Representative
(Public Safety) (m/w)
Security, Government & Infrastructure

Bewerbungen richten Sie bitte unter Angabe der Referenznummer 44/08, Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an folgende Kontaktadresse:

Intergraph (Deutschland) GmbH
Personalabteilung
Reichenbachstr. 3
85737 Ismaning
eMail: hr-germanysgi@intergraph.com



(Junior) Sales Representative (Public Safety) (m/w) Security, Government & Infrastructure

Seit mehr als 30 Jahren entwickelt und vertreibt Intergraph mit über 3.500 Mitarbeitern weltweit Softwarelösungen auf höchstem Niveau. Als Lösungshaus bietet Intergraph alle Leistungen rund um Kundenservice, Support, Projektmanagement und Systemintegration. Das Unternehmen ist marktführender Anbieter von graphisch-technischen Lösungen und konzentriert sich auf die Zielmärkte Anlagenbau, Prozessindustrie, Öffentliche Verwaltung, Transport/Verkehr, Energieversorgung, Telekommunikation und Öffentliche Sicherheit. In diesen Bereichen nimmt Intergraph eine weltweit führende Rolle ein. Mit neuen Sensorsystemen in Form von digitalen Luftbildkamera-, Scanner-, und Auswertungssystemen und modernster Bildverarbeitungs-Software bedienen wir die wachsende internationale Marktnachfrage nach kompletten digitalen Photogrammetrie-Lösungen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum 01.04.2009 für unsere Niederlassung in Ismaning oder Zürich einen

(Junior) Sales Representative (Public Safety) (m/w) Security, Government & Infrastructure

Tätigkeitsbeschreibung:	<ul style="list-style-type: none"> • Vertrieb von IPS Lösungen (Projektvertrieb) im deutschsprachigen Raum sowie in Osteuropa • Akquisition von Neukunden und von neuen Marktsegmenten • Kalkulation und Erstellung von Angeboten und Ausschreibungen • Betreuung und Entwicklung vorhandener Kunden • Vertriebsplanung und Vertriebsreporting
Anforderungsprofil:	<ul style="list-style-type: none"> • abgeschlossenes technisches Studium oder technische Ausbildung • Berufserfahrung im Bereich Vertrieb BOS (Leitstellen) wäre von Vorteil • hohe Vertriebsmotivation • ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen • Beraterkompetenz / konzeptionelles Denken • hohe Belastbarkeit / Teamgeist • Bereitschaft zu hohem persönlichen Einsatz • Reisebereitschaft • sehr gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse • gute Englischkenntnisse
Wir bieten:	<ul style="list-style-type: none"> • Attraktive Vergütungsstruktur und Sozialleistungen • Selbständiges, eigenverantwortliches Arbeiten • Dynamische und offene Unternehmenskultur • Kurze Entscheidungswege