



Sales Representative (GIS) (m/w) Security, Government & Infrastructure

Bewerbungen richten Sie bitte unter Angabe der Referenznummer 21/09, Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an folgende Kontaktadresse:

Intergraph SG&I Deutschland GmbH
Personalabteilung
Reichenbachstr. 3
85737 Ismaning
eMail: hr-germanysgi@intergraph.com



Sales Representative (GIS) (m/w)

Security, Government & Infrastructure

Seit 40 Jahren entwickelt und vertreibt Intergraph mit 4.000 Mitarbeitern/innen weltweit Softwarelösungen auf höchstem Niveau. Intergraph ist dabei einer der führenden internationalen Anbieter von Geoinformationssystemen (GIS).

Wir bei Intergraph Security, Government & Infrastructure (SG&I) bieten raumbezogene Lösungen und Prozesse für die Marktsegmente öffentliche Verwaltung, Behörden und Organisationen mit Sicherheitsaufgaben (BOS), Verteidigung und Nachrichtenwesen, Transport und Verkehr, Versorgungs- und Entsorgungswirtschaft sowie Telekommunikation.

Unser schlagkräftiges Vertriebsteam zeichnet für die Erfolge des Unternehmens in dem GIS-Marktsegment verantwortlich. Werden Sie Teil dieses erfolgreichen Teams und nutzen Sie die Chance, sich in einem wachsenden Firmensegment weiterzuentwickeln.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Vertriebsteam in der Zentrale in Ismaning oder in einer unserer weiteren Niederlassungen einen

Sales Representative (GIS) (m/w)

Security, Government & Infrastructure

<p>Tätigkeitsbeschreibung:</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Vertrieb von GIS Lösungen im deutschsprachigen Raum • Akquisition von Neukunden und Entwicklung von neuen Marktsegmenten • Kalkulation und Erstellung von Angeboten und Ausschreibungen • Betreuung und Entwicklung vorhandener Kunden • Vertriebsplanung und Vertriebsreporting • Business Development und Lobbying-Aufgaben
<p>Anforderungsprofil:</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Sie haben ein abgeschlossenes technisches Studium oder eine technische Ausbildung • Sie verfügen über Berufserfahrung im Bereich Vertrieb GIS • Sie wollen sich im Vertrieb auszeichnen • Sie haben ein ausgeprägtes Durchsetzungsvermögen • Sie beraten gerne und denken konzeptionell • Sie fühlen sich im Team wohl • Sie sind bereit, sich durch hohen persönlichen Einsatz abzuheben • Sie reisen gerne • Sie verfügen über gute Englischkenntnisse
<p>Wir bieten:</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Attraktive Vergütungsstruktur und Sozialleistungen • Starkes Lösungsportfolio • Selbständiges, eigenverantwortliches Arbeiten • Dynamische und offene Unternehmenskultur • Kurze Entscheidungswege • Weiterentwicklungsmöglichkeiten